



Sikrer grønne verdier

Scanmatics banebrytende bidrag til fortøyningsoperasjoner

**Scanmatic
blir Volue**

**Overvåker
overflatetemperatur
med NB-IoT**

**Scanmatic Elektro
solgt til OneCo**

Scanmatic blir Volue

– hva betyr det for kunde?

Mars 2020 ble Scanmatic en del av det nye internasjonale vekstselskapet Volue, som et av datterselskapene. Volue består i tillegg av selskapene Powel, Wattsight og Markedskraft, og har som ambisjon å bli en ledende teknologileverandør for det grønne skiftet i Europa. Volue skal øke avkastningen og redusere klimautslippene for Volues kunder i det europeiske kraftmarkedet, og samtidig ivareta rollen som pådriver for økt digitalisering i andre industrier.

Hva betyr dette for kundene våre?

Volue skal fremdeles levere det Scanmatic leverer i dag, og mer til! Volue blir en systemtilbyder som bygger på sensorteknologi, styring og datafangst fra Scanmatic, kombinert med industrielle programvareløsninger fra Powel. Dette kobles igjen med Wattsights ledende analysemiljø, og Markedskrafts handel og forvaltning av kraftporteføljer.

Scanmatic endrer navn til Volue - Industrial IoT fra nyttår, men selskapets operasjon blir det samme som i dag med energi, miljø, samferdsel, offshore og forsvar, i tillegg til mange nye spennende nedslagsfelt og markeder. Vi skal også fremover levere kvalitetssystemer og løsninger innen et bredt spekter av områder, i tillegg til å komplettere de andre Volue

avdelingenes sortiment og markeder. Volue gruppens utfyllende styrker gjør oss også i stand til å påta oss enda større og mer komplekse prosjekter, både nasjonalt og globalt.

Vi ser fram til fortsatt god kundediialog, spennende prosjekter med innovasjon og utvikling i samråd med dere. Vi lover å gjøre vårt ytterste for å leve opp til de siste års motto, «best på gjennomføring» hvor vi fortsatt er kundens foretrukne partner og problemløser.

Industrielle Off-Grid strømforsyningsløsninger

Gjennom oppkjøpet av Meventus Aps i Danmark kan Volue Industrial IOT (Scanmatic) nå tilby industrialiserte Off-Grid strømforsyningsløsninger.

All instrumentering krever en eller annen form for strømforsyning. I mange tilfeller ønsker man kanskje å sette opp instrumentering som er

strømkrevende eller at utstyr kun skal stå i en begrenset periode hvor det da ikke er hensiktsmessig å etablere fast strøm. Da vil mobile off-grid løsninger være et kostandeffektivt alternativ. Med våre løsninger kan man enkelt få etablert en sikker strømforsyning for å drifte ditt utstyr.

Alle variantene utstyres med solcellepaneler og batteribanker. I tillegg settes det inn enten en brenselcelle eller aggregater for ekstra lading og forsyning. Løsningen er konstruert slik at de kan klargjøres og idriftsettes i løpet av 1-2 timer etter at den er fremme på lokasjonen.

Det er fokusert på sikkerhet og miljø slik at løsningene varsler om det er lekkasjer fra driftstofftanker, samt at de er utstyrt med oppsamlingskar slik at ingenting renner ut i naturen om det skulle oppstå en lekkasje. Alle løsningene leveres med mulighet for fjernstyring og overvåking via en web-basert løsning, samt mulighet for oppsett av alarmer og meldinger via sms og/eller e-post. Dette er løsninger vi både selger og leier ut.

Ta kontakt for mer informasjon.

Trailer

Benyttes på lokasjoner hvor man har mulighet for å dra henger frem. Denne kan både leveres med brenselcelle eller aggregater i tillegg til solcelle og batterier.



Kompakt løsning

Dette er en spesialtilpasset kompakt løsning basert på solcelle, batterier og brenselcelle. Kan enkelt løftes på plass med gaffeltruck, kran eller med helikopter.



Container

Standard containerløsning som enten utstyres med brenselcelle eller aggregater.



Mekanisk så leveres de i 3 forskjellige varianter.

KONTAKT

Johannes Skar
Volue Danmark
Epost: johannes.skar
@scanmatic.no
Tlf: 37 05 95 00
Mob: 913 31 455



Kontinuerlig innsamling fra Smarte Vannmålere

Vi gleder oss over å ha signert pilot-avtale med kommunene Arendal og Bergen, om å ta frem gode løsninger for innsamling av data fra vannmålere i kommunene. Pilotene går ut på å automatisk og kontinuerlig innsamling av data fra vannmålere i sanntid. Kommunikasjon fra valgte sensorer går over Wireless M-BUS og via SMIoT-konsentrator, som pusher data videre over NarrowBand IoT.

Vi er svært glade for å få være med på å utvikle Smarte Vannmålere i småskala, med automatisk og kontinuerlig innsamling av data fra vannmålere i et begrenset geografisk område. I første omgang skal pilotene gi nyttig erfaring med innsamling av måledata fra vannmålere over «IoT». Sanntidsdata fra vannmålere skal blant annet benyttes til kontinuerlig overvåking av vannforbruket i området, men også for å oppdage avvik i vann-nettet, luft i rør, lekkasjer, osv. I neste fase er tanken å se på mulighetene for å benytte måledata innen flere fagområder, som for eksempel sikkerhet, helse, mm.

Pilotprosjektet i Arendal

IoT-noden (SMIoT) plasseres i stolpe eller på en høyde i et utvalgt boligområde med noen hundre privatboliger. Kamstrup vannmålere monteres boliger som er innenfor testområdet (ca. 20-30 stk.). Vannmålere kommuniserer over Wireless M-Bus til en IoT-konsentrator (SMIoT). SMIoT sender alle målerdata videre over NB-IoT til programvaren H2. Programvaren er utviklet av

Scanmatic og spesialtilpasset for dette prosjektet i Arendal kommune. Det vil derfor være mulig å skreddersy alarmer på terskelverdier og annen funksjonalitet i samarbeid med Arendal kommune.

Pilotprosjektet i Bergen

Til prosjektet i Bergen er det valgt ut et industriområde med stort vannforbruk. Bergen kommune har valgt å benytte industrivannmålere fra Sensus, modell Iperl. Også denne vannmåleren kommuniserer over wM-Bus og videre til SMIoT konsentrator, som deretter kommuniserer data over NB-IoT til programvaren H2 etter omforent avtale med Bergen kommune.

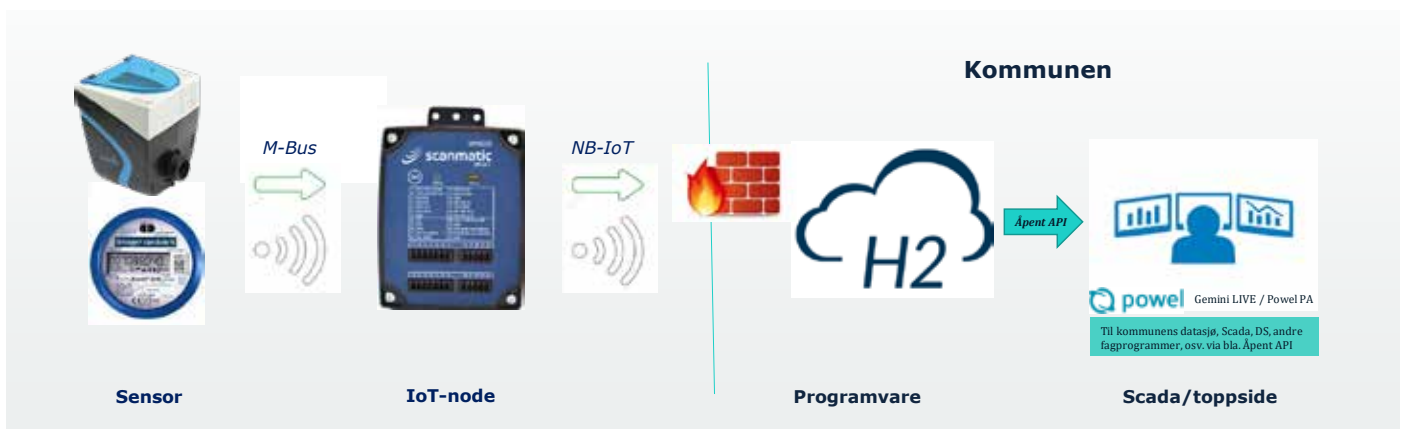
NB-IoT

NB-IoT teknologien har vist seg å fungere meget godt for små datamengder fra lokasjoner med dårlig eller ingen mobildekning. Faktisk også under bakken og -vann. Det er en kjent problemstilling at vannmålere ofte er plassert i bygningens underetasje eller kjellere og piloten skal blant annet kartlegge hvordan signalene fanges opp av

mottakeren SMIoT, slik at de kan distribueres videre.

Scanmatic +Powel = Value

Det som gjør dette prosjektet ekstra spennende er at Scanmatic går sammen med søsterbedriften Powel for å håndtere hele kjeden av data. Scanmatic skal leverer hardware, kommunikasjon og programvare for innsamling i felt mens Powel leverer registreringsverktøy for vannmålere (PA) og forvaltningssystem for optimal bruk av data (Gemini LIVE) Powel og Scanmatic slås sammen fra nyttår og via selskapet Value tilbyr de ende-til-ende-tjenester og et kontaktpunkt for hele verdikjeden, med det formål at sanntidsdataene fra vannmålerne skal gi online oversikt og optimal drift av vann-nettet kommune Norge. Plattformen kan også gi mulighet for bruk av data innenfor miljø, sikkerhet, skadeforebygging, helse, vannkvalitet, osv. Når flere applikasjoner kobles til dataløsningen, vil også datagrunnlaget for beslutninger øke. Vi ser fram til å samarbeide med Arendal og Bergen kommune, samt Powel i dette prosjektet, og venter spent på resultater utover vinteren.



Figur: SMIoT som konsentrator for Kamstrup vannmålere over Wireless M-Bus til SMIoT-node og videre via NB-IoT til Softwaren H2 for presentasjon via innlogging hos Arendal/Bergen kommune

Sikrer grønne verdier

Scanmatic er stolt av vårt banebrytende bidrag til fortøyningsoperasjoner!

// *Vi er veldig fornøyde med Scanmatics system og vil gladelig benytte det igjen i fremtiden.*

Trond Haakstad,
Department Manager,
SeaSystems AS

Den 385m lange Jostein Albert Havfarm 1 som er eid av Nordlaks ble installert i Vesterålen denne sommeren. En leveranse fra Scanmatic til forankringsleverandøren SeaSystems AS bidro med verdifull informasjon under selve installasjonsjobben.

Scanmatics løsning overvåker statusen til forankringslinene og er basert på små, trådløse vinkelmålere med en estimert batterilevetid på mer enn 10 år. Disse sensorene er festet til kjettingstopperne til Havfarm 1 og informasjon fra systemet ble brukt til å verifisere at forankringslinene

var strammet inn med riktig kraft i forhold til de modellerte verdiene fra forankringsanalysen som var gjennomført på forhånd. Scanmatics løsning fungerte bra og fikk skryt fra kunden:

“Vi er veldig fornøyde med Scanmatics system og vil gladelig benytte det igjen i fremtiden”
– Trond Haakstad Department Manager, SeaSystems AS

Scanmatics system vil nå gi kontinuerlig situasjonsforståelse og detektere irregulareteter og eventuelle linebrudd i hele levetiden til Havfarm 1.



Nordlaks

Overvåker overflatetemperatur med NB-IoT

Sammen med Statens vegvesen, har Scanmatic utviklet og testet en enkel stand alone IoT-løsning for å overvåke overflatetemperatur i veibane. Testen står i dag og kommuniserer over Narrowband IOT (NB-IoT) i krevende miljø i Bossovarri i Nord-Norge. Piloten ble satt i drift i mars 2020.

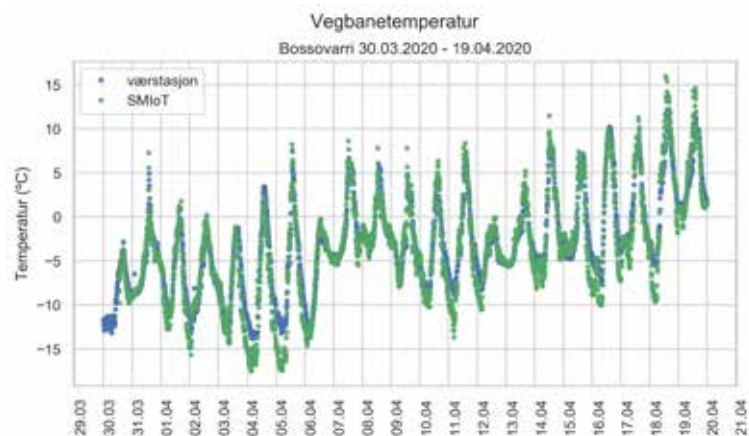


Mars måned er lavsesong for både vedlikehold og idriftsettelse, men det var mulig denne gangen, på grunn av den enkle installasjonen. Foruten lav pris, er også løsningen en Stand Alone installasjon, uten kabel, uten tilkoblet strøm. Løsningen består kun av en innkapslet sensor og en liten SMIoT-node.

Testområdet som er valgt er krevende. Et eksempel for å forstå de tøffe forholdene er at temperaturen var -17,5 C den 4. april klokka 05.40 på morgenen.

Systemet inneholder et batteri som forsyner NB-IoT modemmet, mikroprosessor og en infrarød overflatetempersensor. Dette oppsettet har mulighet til å fungere på batteridrift i mer enn 7 år til tross for de kalde omgivelsene.

For å bekrefte kvaliteten på målingene ble NB-IoT-løsningen installert ved siden av en høykvalitets værstasjon eid av Statens vegvesen. Dette ga oss simultane data fra både den tradisjonelle målemetoden og den nye lettvekts-løsningen med NB-IoT.



Deler av datainnsamlingen er presentert i datadiagrammet og kurvene følger hverandre meget godt.

NB-IoT løsningen viser at den kan helt og fullt konkurrere mot høykvalitets værstasjonene som brukes i dag. Vi kan ikke lage en vitenskapelig konklusjon for målingene (pga variasjoner i montasje etc), men data viser at den nye metoden kan bli

brukt som en sikker indikasjon på temperaturen på veibanen. Scanmatic har et mål om å tilby kunder en langt billigere løsning for datainnsamling og vi ser et stort potensial ved å ha flere antall målinger over et større geografisk område.

ITAS har flyttet til nye lokaler i Vestby



Scanmatic Instrument Technology (ITAS) har siden 1972 hatt adresse Campus Universitetet i Ås. Det begynner å bli en stund siden da ITAS var en del av Fysisk institutt, ved det som i dag er Norges miljø- og biovitenskapelige universitet (NMBU), og hadde utlån av

mikroskop og annet måleteknisk utstyr som hovedformål.

Med fra u-effektive 365kvm på to plan, til splitter nye effektive 390kvm på ett plan med kjøreport, er vi greit rigget for å fortsette vår virksomhet på en mer profesjonell måte.

📍 NY ADRESSE

Scanmaitc ITAS
Kleerverveien 3
1540 Vestby
Tlf: 64 80 80 80
Mail: company@it-as.no

Vindmåling – Software as a service

I løpet av høsten har Scanmatic In Situ installert de tre første systemene for vindkraftkunder i Sverige, med konseptet Software as a Service - SaaS

Det er master som skal måle vindressurser før et vindkraftverk settes i drift. Her gir Scanmatic In Situ en komplett løsning der kundene betaler for vinddataene som er logget fra masten. Det monteres 140 meter høye master for målingene og i et prosjekt også i kombinasjon med en SODAR AQ 510, med en målehøyde opp til 300m.

Alt arbeid og installasjon som kreves for at kunden skal motta data av høy kvalitet, håndteres av Scanmatic In Situ og er inkludert i den månedlige avgiften som kunden betaler. Dette betyr at kunden ikke trenger å bekymre seg for hvilke kostnader vindmålingen vil medføre.

En annen fordel er at designerne selv ikke trenger å legge inn tid og krefter for å sikre at målingen fungerer på en god måte. Ansvaret for målingen ligger

hos Scanmatic In Situ, slik at kundenes prosjektledere har mer tid til å jobbe med prosjektutvikling. Scanmatic In Situ tar seg også av frakt og lagring av master og alt annet utstyr etter endt måleperiode.



Data som tjeneste

Mange av kundene våre har ikke mulighet eller ønske om å gjennomføre forstudie og vindmålinger selv. Vi hjelper kundene våre med en lang tjenestekjede som til slutt fører til veldokumenterte data som kan brukes som grunnlag for investeringsbeslutninger for nye vindparker.

DET SOM ER INKLUDERT I DATAENE VÅRE SOM EN TJENESTE ER:

- Besøk på stedet
- Bygging av mast
- Instrumentering av masten
- Vår velprøvde kraftløsning
- Dokumentasjon
- Bensintanking
- Service
- Feilsøking
- Demontering
- Restaurering av land

Installatørselskapet Scanmatic Elektro solgt til OneCo

Scanmatic etablerte installatørselskapet Scanmatic Elektro i 2012 for å sikre Scanmatic markedsadgang til å levere automasjons- og instrumenteringssystemer til store samferdselsprosjekter ifm nyetablering og oppgradering av vei- og tunnellanlegg. Dette har begge selskaper lyktes godt med. Scanmatic Elektro etablerte seg raskt som en av landets ledende elektroentreprenører innen samferdsel, og morselskapet Scanmatic tok tilsvarende posisjon innen automasjon (SRO) og instrumentering i dette markedssegmentet.

Etter 8 år med vellykket samarbeid som har bidratt til sterk og lønnsom vekst i begge selskaper har vi nå kommet til at den beste veien videre er som to helt uavhengige selskaper. Med det vil Scanmatic fremover fokusere 100% på kjernevirksomheten som er teknologi for instrumentering, automasjon og industriell IT.

Beslutningen om å selge selskapet ble fattet i fellesskap av Scanmatic AS som eide 51% og de tre ansatte

minoritetsaksjonærene som sammen kontrollerte resterende 49%. Deloitte ble valgt som tilrettelegger i en grundig prosess som ble gjennomført våren 2020 i nært samarbeid med Arendals Fossekompani.

Avtalen med OneCo ble signert 15. juli og transaksjonen ble gjennomført den 11. august etter at konkurransetilsynet hadde godkjent eierskiftet.

Pågående prosjekter har blitt og blir videreført uten at kunder eller andre interessenter har blitt berørt, og selskapene er fortsatt nærmeste naboer i Bedriftsveien 17 i Arendal og samarbeider minst like godt i tilbudsarbeid mot nye oppdrag.

Vi ønsker gjengen i Scanmatic Elektro lykke til videre som OneCo Infra og ser frem til videre samarbeid både som kunde og leverandør.



Kjære kunder og samarbeidspartnere



2020 har vært ett spesielt år, både for Scanmatic men også våre kunder og samarbeidspartnere. Covid-19 har gitt oss utfordringer, men også vist at vi kan være tilpasningsdyktige og løsningsorienterte. Man

kan ikke være annet enn imponert over innsatsen folk har lagt ned i med å rigge seg opp med kamera og teams-møte fra hjemmekontor, webinarer og alt med en god dose Antibac. Den nye hverdagen med mindre fysisk tilstedeværelse har gjort behovet for gode målinger og automasjon enda større – og her skal vi fortsette å levere!

Sammen med Volue har vi fått større muskelkraft og satser stort videre – også utover Norges grenser.

I Scanmatic Sverige er nå integrasjonen Insitu AB som ble overtatt på tampen av 2019 vel gjennomført og Scanmatic Insitu AB som selskapet nå heter har 15 ansatte og høyt aktivitetsnivå bla innen vindkraft der vi selger store

instrumenteringspakker for såkalte vindprofilmålinger.

Inspirert av vekst i Sverige har vi nå også etablert oss i Danmark gjennom oppkjøp av et selskap Meventus ApS. I likhet med Insitu AB er Meventus ApS flinke på vindinstrumentering og powerløsninger til dette, og planen er å komplettere selskapets kapasitet og kompetanse med Scanmatics instrumenterings- og automasjonsløsninger fra Norge og Sverige og lansere dette i det danske markedet.

Scanmatic Instrument Technology AS (ITAS) har vokst ut av sine lokaler på NMBU i Ås og har flyttet 10 minutters kjøring rett syd til nye flotte lokaler i Kleverveien i Vestby. Her har de fått moderne, romslige lokaler godt tilpasset varelogistikk, sammenstilling og produksjon, og plass til fortsatt god vekst i mange år fremover.

For hele Scanmatic har 2020 utvilsomt vært det mest begivenhetsrike året i selskapets historie. Volue ble lansert i mars, børsnotert i oktober og vil fremstå

som et fullintegrert selskap med felles navn og webside fra 2021. I juli ble Scanmatic Elektro ble solgt til OneCo og med det 8 års inspirerende samarbeid siden etableringen i 2012 over i en ny fase som et rent kunde-leverandør forhold. Til tross for at vi har hatt stor glede av det tette samarbeidet med Scanmatic Elektro hele veien, mener vi dette var en veldig riktig avgjørelse, og at begge selskapene er tjent med full fokus på kjernevirksomhet både fra administrasjon og eiere.

Her nord er vi vant til hardt vær og vet at god kvalitet er viktig for å tåle en storm. Vi er et lag av dyktige mennesker med høy kompetanse, og vi jobber hver dag for å levere god kvalitet og godt samarbeid med våre kunder og samarbeidspartnere. Vi setter stor pris på den gode dialogen og ærlige tilbakemeldingene dere bidrar med, slik at vi kan bli enda bedre på å levere. Håper dere fortsetter med det på reisen inn i Volue og ut i verden.

Med dette ønsker vi alle kunder og samarbeidspartner en god jul og godt nyttår!

Nye medarbeidere



Marius Arion Nilsen er vår nye salgssjef. Han er 36 år og bor i Grimstad. Klimaflyktning fra kalde og våte Vestlandet som falt for det blide Sørland for 15 år siden. Han har Bachelor i Energi og elkraftteknikk, Master i Industriell økonomi og teknologi-

ledelse. Marius har jobbet som Salg og prosjektleder fra Itek AS i Lillesand mot ventilasjonsentreprenører, industri og offshore. Key Account Manager og medlem av styret i Telenor Maritime, før Sales Director og Business Development Manager hos Telenor Maritime med nedslagsfelt mot Europa, Usa og Asia på offshore kommunikasjon.



Birgitte Centeno Austeffjord er 25 år og kommer fra (de indre skoger i) Grimstad og er vårt nye tilskudd til salgssavdelingen. Hun er nyutdannet ingeniør med en bachelor i fornybar energi og en master i industriell økonomi og teknologiledelse der hun hadde utplussing i produksjonen til Noratel i Kina. Vi ønsker Birgitte velkommen til salgsteamet.

ledelse. Marius har jobbet som Salg og prosjektleder fra Itek AS i Lillesand mot ventilasjonsentreprenører, industri og offshore. Key Account Manager og medlem av styret i Telenor Maritime, før Sales Director og Business Development Manager hos Telenor Maritime med nedslagsfelt mot Europa, Usa og Asia på offshore kommunikasjon.



Alexander Overgaard kommer fra Kristiansand og er 34 år. Vi gleder oss over å ønske han velkommen til vårt salgsteam. Alexander har Teknisk fagskole i brønnboring og vil gå inn som Area

Sales Manager innen Offshore og Marine. Yrkes bakgrunnen hans er Sales Manager i FORCE Technology og Service Ingeniør hos MacGregor, Norway.



Trine Velleesen er utdannet Siviløkonom fra Norges Handelshøyskole (NHH), med master i finans. Hun er 36 år og kommer fra Lillesand. Trine har jobbet i bank og finans i Oslo i 9 år. Karrieren startet som

konserntrenee i SpareBank 1 Gruppen og hun jobbet deretter hovedsakelig i Investment banking i SpareBank 1 Markets. Trine har nå flyttet hjem til Lillesand med familien. Vi gleder oss over å ønske henne velkommen til Scanmatic hvor hennes rolle er CFO.



Ønsker du mer informasjon om sakene i dette nyhetsbrevet, send oss gjerne en e-post: company@scanmatic.no
Scanmatic AS
 Bedriftsveien 17
 4841 Arendal
company@scanmatic.no
www.scanmatic.no